

JE CALCULE MON PRIX DE REVIENT ET J'AMÉLIORE LA RENTABILITÉ DE MON ENTREPRISE



Objectifs

- > Connaître la composition de son prix de revient (salaires, achats, frais généraux...)
- > Déterminer un coefficient pour faire son prix de vente.
- > Améliorer sa rentabilité par la connaissance de ses coûts.

Public et pré-requis

- > Chef d'entreprise de 0 à 20 salariés, artisan, comptable.

Durée

- > 1 jour soit 7 heures. En 2 demi-journées de 3h30.

Programme

- > Déterminer le prix de revient d'une heure travaillée.
- > Différencier Frais généraux et charges d'exploitation.
- > Calculer un ratio de FG à l'heure ou en pourcentage du chiffre d'affaires.
- > Calculer un coefficient de vente
- > Déterminer sa marge.
- > Calculer son seuil de rentabilité.

Outils

- > Un fichier excel sera mis à disposition pour les participants afin d'avoir un modèle de calcul du prix de revient et du seuil de rentabilité.

« Selon le rythme de pratique, il faut de 1 à 3 mois pour acquérir solidement un programme de formation »

Méthode pédagogique

- > 100% face à face pédagogique.
- > Cas concrets adaptés aux participants avec leurs propres chiffres
- > Base sous forme d'atelier confidentiel.

Lieu

- > En nos locaux à Migné-Auxances.

Accessibilité

- > Inter-entreprises.

Attention ! Munissez-vous de votre ordinateur avec Excel et la balance N-1 du compte de résultat de votre entreprise, une connaissance des salaires et des salariés de l'entreprise est requise.



Source : Pixabay - ©AlexanderStein



TOSA® | Centre Agréé



sage | Partenaire Agréé

